

## **HỢP ĐỒNG HỢP TÁC GIÁO DỤC**

- Căn cứ vào luật dân sự số 91/2015/QH13 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 24/11/2015;
- Căn cứ vào luật thương mại số 36/2005/ql11 được nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 14/06/2005;
- Căn cứ vào nhu cầu hợp tác giữa 2 bên.

Hôm nay ngày 01 tháng 12 năm tại Văn phòng Công ty cổ phần Công nghệ giáo dục Edushop tại Tầng 04, 20 Lê Lợi, Phường Vĩnh Ninh, Thành phố Huế, tỉnh Thừa Thiên Huế giữa:

### **Bên A: CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ GIÁO DỤC EDUSHOP**

Ông: Đặng Phước Toàn

Chức vụ: Tổng giám đốc

Địa chỉ: 5/130 Trần Phú, Phường Phước Vĩnh, Thành phố Huế, Tỉnh Thừa Thiên Huế, Việt Nam.

Mã số thuế: 3301671938

Số tài khoản: 1617686868 - Ngân hàng: ACB.

Email: edushop.vnn@gmail.com

### **Bên B: Cô HUỲNH THỊ HOÀNG LAN**

Sinh ngày: 11/09/1987 Giáo viên môn: Sinh học.

Trình độ: Thạc sĩ Sinh học

Số CCCD: 046187003984 cấp ngày 10/05/2021 Do Cục Trưởng Cục CSQLHC về TTXH

Địa chỉ: 23/137 Đinh Tiên Hoàng, Thuận Lộc, Thành Phố Huế, Tỉnh Thừa Thiên Huế

Mã số thuế: 8392963469

Địa chỉ email: hoanglan1109@gmail.com.

Số điện thoại: 0394373754

Sau đây bên A và bên B được gọi là “bên” hoặc “mỗi bên” và gọi chung là “hai bên” hoặc “mỗi bên” tùy theo ngữ cảnh.

### **Điều 1: Các định nghĩa và diễn giải:**

1. Sản phẩm: Tất cả các sản phẩm liên quan về môn: Sinh học, bao gồm:

- Ngân hàng câu hỏi: Bộ ngân hàng câu hỏi được biên soạn có đáp án và giải chi tiết.



- Video bài giảng: Là các video chuyên đề của các lớp Trung học phổ thông, thi tốt nghiệp THPT Quốc gia, và sản phẩm khác theo định hướng chiến lược của công ty.
- 2. Khách hàng: Là những người mua sản phẩm mà bên A cung cấp.
- 3. Giá bán: Là giá mà bên A cung cấp cho khách hàng sau khi đã trừ toàn bộ chiết khấu, khuyến mại.
- 4. Giao dịch thành công, là khách hàng đã mua sản phẩm và chuyển khoản thành công cho bên A. Thời gian là ngày tháng năm dương. Thời gian làm việc là đã trừ các ngày nghỉ thứ 7 và chủ nhật các ngày lễ tết.
- 5. Nhóm giáo viên: Là tập hợp tất cả giáo viên tham gia vào một chương trình, dự án của bên A có quyết định thành lập của Ban giám đốc; Các thành viên của nhóm hoạt động dựa trên bộ quy tắc ứng xử nhóm và chương trình kế hoạch chiến lược và tiến độ của dự án hàng tuần, tháng, quý, năm và được tất cả thành viên nhóm thống nhất trình phê duyệt của Ban giám đốc công ty;

## **Điều 2: Nội dung hợp tác:**

Bên B đồng ý hợp tác biên soạn và sản xuất tất cả chương trình giảng dạy cho bên A theo môn học: Sinh học, với nội dung chi tiết bên dưới:

### **2.1. Ngân hàng câu hỏi:**

- Bên B đồng ý biên soạn ngân hàng câu hỏi cho bên A cùng nhóm giáo viên theo các nội dung đủ và đúng của từng chuyên đề, dạng bài tập, theo ma trận đề thi của Bộ Giáo dục và Đào tạo, theo các hình thức thi giữa kỳ, cuối kỳ, và tốt nghiệp THPT Quốc gia.
- Bên B đồng ý cho bên A toàn quyền sở hữu, phân phối các sản phẩm đó để marketing và bán hàng.

### **2.2. Sản xuất video bài giảng:**

- Bên B đồng ý giảng dạy cho bên A theo các nội dung đủ và đúng các chuyên đề của Trung học phổ thông, giải đề, kỹ năng luyện thi tốt nghiệp Trung học phổ thông Quốc gia. Những dạng bài tập từ cấp độ cơ bản đến nâng cao.
- Bên B đồng ý cho bên A sử dụng các video về bên B các chuyên đề của Trung học phổ thông, giải đề, kỹ năng luyện thi tốt nghiệp Trung học phổ thông Quốc gia.

## **Điều 3: Giá trị hợp đồng, thời gian hợp đồng và phương thức thanh toán:**

**1. Giá trị hợp đồng:** Giá trị hợp đồng được đính kèm theo phụ lục của hợp đồng này.

### **1.1. Đối với sản phẩm thực hiện chung với nhóm giáo viên môn sinh:**

- Cả hai bên cùng thống nhất phương thức hợp tác 50 - 50, mỗi bên sẽ chi trả 50% chi phí, bao gồm: Nhân lực; vật tư; thiết bị; tài liệu liên quan phục vụ sản xuất sản phẩm và được giải ngân theo tiến độ dự án.
- Phân chia kết quả kinh doanh: Tỷ lệ phần trăm doanh thu của cá nhân trong nhóm giáo viên sẽ được nêu rõ trong phụ lục hợp đồng:
  - + Nhóm giáo viên được hưởng 40% doanh thu trước thuế của đơn hàng nếu bên B và/hoặc nhóm bên B tự marketing, giới thiệu bán cho học sinh của mình, giới thiệu

cho khách hàng (có nhập mã giới thiệu của bên B). Khách hàng của bên nhóm giáo viên bên B được chiết khấu 10%;

- + Bên B và/hoặc nhóm được hưởng 15% doanh thu trước thuế của tất cả các đơn hàng còn lại (không nhập mã giới thiệu của bên B).

#### 1.2. Đối với sản phẩm thực hiện theo cá nhân:

- Bên B được hưởng 40% doanh thu trước thuế của đơn hàng nếu bên B tự bán hàng, giới thiệu cho khách hàng (có nhập mã giới thiệu của bên B). Khách hàng của bên B được chiết khấu 10%. Giá trị này bên B được hưởng trọn đời;
- Bên B được hưởng 15% doanh thu trước thuế của tất cả các đơn hàng còn lại (không nhập mã giới thiệu của bên B).

#### 2. Thời gian hợp đồng: Không thời hạn cho đến khi có yêu cầu khác từ 2 bên.

#### 3. Tiến độ:

- Đến 15/01/2022 bên B và/hoặc nhóm bên B phải hoàn thành giai đoạn 1 của Ngân hàng đề thi THPT quốc gia, số lượng và nội dung theo thỏa thuận đã thống nhất với bên A và có xác nhận bằng văn bản giữa 2 bên;
- Đối với các sản phẩm còn lại của chương trình, dự án hợp tác sẽ dựa trên nhu cầu, mục tiêu, chiến lược, kế hoạch và yêu cầu của bên A hai bên tiến hành thống nhất nội dung, số lượng, thời gian để thực hiện;

#### 3. Hình thức thanh toán:

Bên A sẽ chốt doanh số của Bên B định kỳ cuối tháng và Bên A sẽ thanh toán cho bên B trong vòng 15 ngày đầu tiên của tháng tiếp theo.

#### Điều 4: Quyền và nghĩa vụ các bên:

##### 4.1. Quyền và nghĩa vụ của bên A:

- Được yêu cầu bên B hợp tác phối hợp hoàn thành sản phẩm theo tiến độ công ty.
- Được toàn quyền sở hữu tài sản hữu hình và tài sản vô hình, sở hữu trí tuệ các sản phẩm có sự tham gia của bên B.
- Được toàn quyền sử dụng các hình ảnh về bên B và các sản phẩm đó để truyền thông marketing và bán hàng. Trong trường hợp bên A sử dụng sản phẩm này để hợp tác với bên thứ 3 thì bên A sẽ thông báo cho bên B được biết và tiến hành trao đổi thống nhất.
- Được nhận về doanh thu theo tỉ lệ đã thống nhất điều 03;
- Được bên B và nhóm bên B cung cấp giáo trình giảng dạy và giáo trình đó phải được bên A đồng ý.
- Được toàn quyền quyết định toàn bộ giá bán, các chương trình khuyến mãi sản phẩm.
- Tạo điều kiện cần thiết, hỗ trợ phương tiện, nơi làm việc để Bên B hoàn thành công việc của mình.
- Thanh toán đầy đủ tỷ lệ doanh thu cho Bên B theo thỏa thuận.
- Quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng nếu bên B vi phạm hợp đồng.

#### 4.2. Quyền và nghĩa vụ của bên B:

- Tất cả thông tin, tài liệu và bất cứ kết quả, sản phẩm giao nộp nào phải do Bên B tạo nên, bên B chịu trách nhiệm về tính bản quyền về nội dung khi thực hiện các trách nhiệm của mình trong hợp đồng này.
- Tất cả thông tin, tài liệu về sản phẩm đã nêu trong hợp đồng này thuộc quyền sở hữu của hai bên, Bên B cam kết không sử dụng tất cả thông tin, tài liệu, sản phẩm, kết quả hợp tác này cho bên thứ 3; cũng như tiết lộ những tài liệu và thông tin sản phẩm nêu trên trong bất cứ trường hợp nào ngoài phạm vi và thời hạn của Hợp đồng.
- Hợp tác phối hợp hoàn thiện sản phẩm theo tiến độ luyện thi của học sinh, nhu cầu quảng bá hình ảnh, truyền thông sản phẩm của công ty theo từng thời điểm.
- Đóng thuế thu nhập cá nhân đầy đủ. Và bên B ủy quyền cho bên A thu và đóng thuế thu nhập cá nhân khi nhận được thù lao và hoa hồng từ bên A.
- Bảo vệ hình ảnh cá nhân và hình ảnh Edushop để không ảnh hưởng đến sản phẩm và công tác bán hàng.
- Được nhận mức hoa hồng trên doanh thu mà bên A kinh doanh theo tỉ lệ của điều 3 của hợp đồng này.
- Được quyền truy cập vào hệ thống website của công ty để theo dõi tình hình kinh doanh.

#### Điều 5. Thỏa thuận chung:

- Thỏa thuận này được hiểu và chịu sự điều chỉnh của Pháp luật nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam.
- Hai bên cam kết thực hiện tất cả những điều khoản đã cam kết trong thỏa thuận. Bên nào vi phạm thỏa thuận gây thiệt hại cho bên kia (trừ trong trường hợp bất khả kháng: chiến tranh, dịch hoạn và bất khả kháng khác) thì phải bồi thường toàn bộ thiệt hại xảy ra cho bên còn lại.
- Trong quá trình thực hiện thỏa thuận nếu bên nào có khó khăn trở ngại thì phải báo cho bên kia trong vòng 10 ngày kể từ ngày có khó khăn trở ngại.
- Các bên có trách nhiệm thông tin kịp thời cho nhau tiến độ thực hiện công việc. Đảm bảo bí mật mọi thông tin liên quan tới quá trình sản xuất kinh doanh.
- Mọi sửa đổi, bổ sung hợp đồng này đều phải được làm bằng văn bản và có chữ ký của hai bên. Các phụ lục là phần không tách rời của thỏa thuận.
- Mọi tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện thỏa thuận được giải quyết trước hết qua thương lượng, hoà giải, nếu hoà giải không thành việc tranh chấp sẽ được giải quyết tại Tòa án nhân dân Tỉnh Thừa Thiên Huế để giải quyết.



Th.S Đặng Phước Toàn

Bên A

Bên B

Huỳnh Thị Hoàng Lan