

**CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ
GIÁO DỤC EDUSHOP**

Số: 18-21-HĐCV/EDUSHOP

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

-----o0o-----
Thành phố Huế, Ngày 04 Tháng 12 năm 2021.

HỢP ĐỒNG CỐ VẤN

- Căn cứ vào luật dân sự số 91/2015/QH13 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 24/11/2015;
- Căn cứ vào luật thương mại số 36/2005/ql11 được nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 14/06/2005;
- Căn cứ vào nhu cầu hợp tác giữa 2 bên.

Hôm nay ngày 04 tháng 12 năm 2021 tại Văn phòng Công ty cổ phần Công nghệ giáo dục Edushop tại Tầng 04, 20 Lê Lợi, Phường Vĩnh Ninh, Thành phố Huế, tỉnh Thừa Thiên Huế giữa:

Bên A: CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ GIÁO DỤC EDUSHOP

Ông: Đặng Phước Toàn

Chức vụ: Tổng giám đốc

Địa chỉ: 5/130 Trần Phú, Phường Phước Vĩnh, Thành phố Huế, Tỉnh Thừa Thiên Huế, Việt Nam.

Mã số thuế: 3301671938

Số tài khoản: 1617686868 - Ngân hàng: ACB.

Email: edushop.vnn@gmail.com

Bên B: Ông CÁI NGỌC DUY ANH

Sinh ngày: 25-03-1969. - Giáo viên môn: Tiếng anh.

Trình độ: Thạc sĩ

Số CCCD: 046069007346 cấp ngày: 28/06/2021 Do Cục Trưởng Cục CSQLHC về TTXH

Địa chỉ: 9/1 Bảo Quốc,

Mã số thuế: 3300377108

Địa chỉ email: cndanh@gmail.com

Số điện thoại: 091 344 9 344

Sau đây bên A và bên B được gọi là “bên” hoặc “mỗi bên” và gọi chung là “hai bên” hoặc “mỗi bên” tùy theo ngữ cảnh.

Điều 1: Các định nghĩa và diễn giải:



1. Sản phẩm: Tất cả các sản phẩm liên quan về môn học: Tiếng anh bao gồm: Ngân hàng câu hỏi và video về giảng dạy chuyên đề của Trung học phổ thông, thi tốt nghiệp THPT Quốc gia, và sản phẩm khác theo định hướng chiến lược của công ty.
2. Khách hàng: Là những người mua sản phẩm mà bên A cung cấp.
3. Giá bán: Là giá mà bên A cung cấp cho khách hàng sau khi đã trừ toàn bộ chiết khấu, khuyến mại.
4. Giao dịch thành công: Là khách hàng đã mua sản phẩm và chuyển khoản thành công cho bên A. Thời gian là ngày tháng năm dương. Thời gian làm việc là đã trừ các ngày nghỉ thứ 7 và chủ nhật các ngày lễ tết.
5. Nhóm cổ vấn: Là tập hợp tất cả giáo viên tham gia với vai trò cổ vấn một chương trình, dự án của bên A có quyết định thành lập của Ban giám đốc; Các thành viên của nhóm hoạt động dựa trên bộ quy tắc ứng xử nhóm và chương trình kế hoạch chiến lược và tiến độ của dự án hàng tuần, tháng, quý, năm và được tất cả thành viên nhóm thống nhất trình phê duyệt của Ban giám đốc công ty.

Điều 2: Nội dung hợp tác:

Bên B đồng ý làm cổ vấn, kiểm tra, phê duyệt tất cả chương trình giảng dạy cho bên A môn học: Tiếng anh, theo nội dung:

1. Ngân hàng câu hỏi:
 - Cổ vấn về cách phân loại mức độ dễ (nhận biết, thông hiểu, vận dụng, vận dụng cao).
 - Cổ vấn về kinh nghiệm ra đề: Những yêu cầu cần thiết và một số lưu ý khi ra đề.
 - Công tác định hướng đề cương, duyệt khung chương trình và nội dung cho ban giáo viên.
 - Hỗ trợ thêm ngân hàng câu hỏi trong điều kiện cho phép.
2. Chuyên đề:
 - Duyệt các nội dung của các chuyên đề sao cho đủ và đúng của chương trình Trung học phổ thông, các kỹ năng làm bài trong các hình thức thi giữa kỳ, cuối kỳ, tốt nghiệp Trung học phổ thông Quốc gia.
 - Đánh giá về kỹ năng dạy trực tuyến của giáo viên, góp phần nâng cao chất lượng bài giảng của các khoá học của Edushop.
3. Tham gia xây dựng chiến lược mục tiêu của công ty hàng năm và tham mưu đánh giá, đề xuất, xây dựng về chương trình cũng như đội ngũ thầy cô.

Điều 3: Giá trị hợp đồng, thời gian hợp đồng và phương thức thanh toán:

1. Giá trị hợp đồng:

Tỉ lệ được nhận trên doanh thu (trước thuế) của cổ vấn và/hoặc nhóm cổ vấn: 5% trên tổng doanh thu sản phẩm mà cổ vấn và/hoặc nhóm cổ vấn tham gia trên môn học đó.

2. Thời gian hợp đồng: Không thời hạn cho đến khi có yêu cầu khác từ 2 bên.

3. Hình thức thanh toán:

Kết quả kinh doanh sẽ được thanh toán cho bên B theo từng tháng hoặc quý, dựa trên đơn hàng đã bán và thanh toán thành công.

Điều 4: Quyền và nghĩa vụ các bên:

4.1. Quyền và nghĩa vụ của bên A:

- Được yêu cầu bên B hợp tác phối hợp hoàn thành sản phẩm theo tiến độ công ty.
- Được toàn quyền sở hữu tài sản hữu hình và tài sản vô hình, sở hữu trí tuệ các sản phẩm có sự tham gia của bên B.
- Được toàn quyền sử dụng các hình ảnh về bên B và các sản phẩm đó để truyền thông, marketing và bán hàng.
- Được nhận về doanh thu theo tỉ lệ.
- Được bên B đưa giáo trình giảng dạy và giáo trình đó phải được bên A đồng ý.
- Được toàn quyền quyết định toàn bộ giá bán, các trương trình khuyến mãi sản phẩm.
- Tạo điều kiện cần thiết, hỗ trợ phương tiện, nơi làm việc để Bên B hoàn thành công việc của mình.
- Thanh toán đầy đủ tỷ lệ doanh thu cho Bên B theo thỏa thuận.
- Quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng nếu bên B vi phạm hợp đồng.

4.2. Quyền và nghĩa vụ của bên B:

- Tất cả thông tin, tài liệu hoặc bất cứ kết quả, sản phẩm mà bên B tham gia có vấn đề sẽ thuộc sở hữu duy nhất của Bên A. Bên B cam kết không lưu giữ và sử dụng những tài liệu và thông tin nêu trên trong bất cứ trường hợp nào ngoài phạm vi và thời hạn của Hợp đồng.
- Hợp tác phối hợp hoàn thiện sản phẩm theo tiến độ luyện thi của học sinh, nhu cầu quảng bá hình ảnh, truyền thông sản phẩm của công ty theo từng thời điểm.
- Đóng thuế thu nhập cá nhân đầy đủ. Và bên B ủy quyền cho bên A thu và đóng thuế thu nhập cá nhân khi nhận được thù lao và hoa hồng từ bên A.
- Bảo vệ hình ảnh cá nhân và hình ảnh Edushop để không ảnh hưởng đến sản phẩm và công tác bán hàng.
- Được nhận mức hoa hồng trên doanh thu mà bên A kinh doanh theo tỉ lệ của điều 3 của hợp đồng này.
- Được quyền truy cập vào hệ thống website của công ty để theo dõi tình hình kinh doanh

Điều 5. Thỏa thuận chung:

- Thỏa thuận này được hiểu và chịu sự điều chỉnh của Pháp luật nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam.
- Hai bên cam kết thực hiện tất cả những điều khoản đã cam kết trong thỏa thuận. Bên nào vi phạm thỏa thuận gây thiệt hại cho bên kia (trừ trong trường hợp bất

1. Sản phẩm: Tất cả các sản phẩm liên quan về môn học: Tiếng anh bao gồm: Ngân hàng câu hỏi và video về giảng dạy chuyên đề của Trung học phổ thông, thi tốt nghiệp THPT Quốc gia, và sản phẩm khác theo định hướng chiến lược của công ty.
2. Khách hàng: Là những người mua sản phẩm mà bên A cung cấp.
3. Giá bán: Là giá mà bên A cung cấp cho khách hàng sau khi đã trừ toàn bộ chiết khấu, khuyến mại.
4. Giao dịch thành công: Là khách hàng đã mua sản phẩm và chuyển khoản thành công cho bên A. Thời gian là ngày tháng năm dương. Thời gian làm việc là đã trừ các ngày nghỉ thứ 7 và chủ nhật các ngày lễ tết.
5. Nhóm cố vấn: Là tập hợp tất cả giáo viên tham gia với vai trò cố vấn một chương trình, dự án của bên A có quyết định thành lập của Ban giám đốc; Các thành viên của nhóm hoạt động dựa trên bộ quy tắc ứng xử nhóm và chương trình kế hoạch chiến lược và tiến độ của dự án hàng tuần, tháng, quý, năm và được tất cả thành viên nhóm thống nhất trình phê duyệt của Ban giám đốc công ty.

Điều 2: Nội dung hợp tác:

Bên B đồng ý làm cố vấn, kiểm tra, phê duyệt tất cả chương trình giảng dạy cho bên A môn học: Tiếng anh, theo nội dung:

1. Ngân hàng câu hỏi:

- Cố vấn về cách phân loại mức độ đề (nhận biết, thông hiểu, vận dụng, vận dụng cao).
- Cố vấn về kinh nghiệm ra đề: Những yêu cầu cần thiết và một số lưu ý khi ra đề.
- Công tác định hướng đề cương, duyệt khung chương trình và nội dung cho ban giáo viên.
- Hỗ trợ thêm ngân hàng câu hỏi trong điều kiện cho phép.

2. Chuyên đề:

- Duyệt các nội dung của các chuyên đề sao cho đủ và đúng của chương trình Trung học phổ thông, các kỹ năng làm bài trong các hình thức thi giữa kỳ, cuối kỳ, tốt nghiệp Trung học phổ thông Quốc gia.
- Đánh giá về kỹ năng dạy trực tuyến của giáo viên, góp phần nâng cao chất lượng bài giảng của các khoá học của Edushop.

3. Tham gia xây dựng chiến lược mục tiêu của công ty hàng năm và tham mưu đánh giá, đề xuất, xây dựng về chương trình cũng như đội ngũ thầy cô.

Điều 3: Giá trị hợp đồng, thời gian hợp đồng và phương thức thanh toán:

1. Giá trị hợp đồng:

Tỉ lệ được nhận trên doanh thu (trước thuế) của cố vấn và/hoặc nhóm cố vấn: 5% trên tổng doanh thu sản phẩm mà cố vấn và/hoặc nhóm cố vấn tham gia trên môn học đó.

2. Thời gian hợp đồng: Không thời hạn cho đến khi có yêu cầu khác từ 2 bên.

...nại bên" hoặc

... được thanh toán:
Kết quả kinh doanh sẽ được thanh toán cho bên B theo từng tháng hoặc quý, dựa trên đơn hàng đã bán và thanh toán thành công.

Điều 4: Quyền và nghĩa vụ các bên:

4.1. Quyền và nghĩa vụ của bên A:

- Được yêu cầu bên B hợp tác phối hợp hoàn thành sản phẩm theo tiến độ công ty.
- Được toàn quyền sở hữu tài sản hữu hình và tài sản vô hình, sở hữu trí tuệ các sản phẩm có sự tham gia của bên B.
- Được toàn quyền sử dụng các hình ảnh về bên B và các sản phẩm đó để truyền thông, marketing và bán hàng.
- Được nhận về doanh thu theo tỉ lệ.
- Được bên B đưa giáo trình giảng dạy và giáo trình đó phải được bên A đồng ý.
- Được toàn quyền quyết định toàn bộ giá bán, các trương trình khuyến mãi sản phẩm.
- Tạo điều kiện cần thiết, hỗ trợ phương tiện, nơi làm việc để Bên B hoàn thành công việc của mình.
- Thanh toán đầy đủ tỷ lệ doanh thu cho Bên B theo thỏa thuận.
- Quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng nếu bên B vi phạm hợp đồng.

4.2. Quyền và nghĩa vụ của bên B:

- Tất cả thông tin, tài liệu hoặc bất cứ kết quả, sản phẩm mà bên B tham gia cổ vấn sẽ thuộc sở hữu duy nhất của Bên A. Bên B cam kết không lưu giữ và sử dụng những tài liệu và thông tin nêu trên trong bất cứ trường hợp nào ngoài phạm vi và thời hạn của Hợp đồng.
- Hợp tác phối hợp hoàn thiện sản phẩm theo tiến độ luyện thi của học sinh, nhu cầu quảng bá hình ảnh, truyền thông sản phẩm của công ty theo từng thời điểm.
- Đóng thuế thu nhập cá nhân đầy đủ. Và bên B ủy quyền cho bên A thu và đóng thuế thu nhập cá nhân khi nhận được thù lao và hoa hồng từ bên A.
- Bảo vệ hình ảnh cá nhân và hình ảnh Edushop để không ảnh hưởng đến sản phẩm và công tác bán hàng.
- Được nhận mức hoa hồng trên doanh thu mà bên A kinh doanh theo tỉ lệ của điều 3 của hợp đồng này.
- Được quyền truy cập vào hệ thống website của công ty để theo dõi tình hình kinh doanh

Điều 5. Thỏa thuận chung:

- Thỏa thuận này được hiểu và chịu sự điều chỉnh của Pháp luật nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam.
- Hai bên cam kết thực hiện tất cả những điều khoản đã cam kết trong thỏa thuận. Bên nào vi phạm thỏa thuận gây thiệt hại cho bên kia (trừ trong trường hợp bất

khả kháng: chiến tranh, dịch hoạn và bất khả kháng khác) thì phải bồi thường thiệt hại xảy ra cho bên còn lại.

- Trong quá trình thực hiện thỏa thuận nếu bên nào có khó khăn trở ngại thì phải báo cho bên kia trong vòng 10 ngày kể từ ngày có khó khăn trở ngại.
- Các bên có trách nhiệm thông tin kịp thời cho nhau tiến độ thực hiện công việc. Đảm bảo bí mật mọi thông tin liên quan tới quá trình sản xuất kinh doanh.
- Mọi sửa đổi, bổ sung hợp đồng này đều phải được làm bằng văn bản và có chữ ký của hai bên. Các phụ lục là phần không tách rời của thỏa thuận.
- Mọi tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện thỏa thuận được giải quyết trước hết qua thương lượng, hoà giải, nếu hoà giải không thành việc tranh chấp sẽ được giải quyết tại Toà án nhân dân Tỉnh Thừa Thiên Huế để giải quyết.

Bên A



Đặng Phước Toàn

Bên B

Cái Ngọc Duy Anh

T. NAM

2022